

Trainee (m/w/d) Vertriebsmanagement

Die Sparkasse Jena-Saale-Holzland ist ein traditionsreiches aber auch innovatives Finanzunternehmen mit ca. 350 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von ca. 2,2 Mrd. Euro. Als Marktführer in der Region Jena und dem Saale-Holzland-Kreis sind wir seit über 190 Jahren verlässlicher Partner - wenn's ums Geld geht ebenso wie als Förderer der Region.

Möchtest Du nach erfolgreichem Abschluss Deines Studiums mit uns gemeinsam Deine und unsere Zukunft gestalten? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Für unsere Abteilung Vertriebsmanagement suchen wir umgehend einen Trainee (m/w/d) in Vollzeit. Der Standort ist unsere Zentrale in Jena - der Hightech- und Wissenschafts-Stadt in Thüringen.

Während des 24-monatigen Traineeprogramms wirst Du Experte (m/w/d) in den für Dich relevanten Themen und lernst auch angrenzende Bereiche praktisch kennen, die für Deinen Entwicklungsweg wichtig sind. Ein umfassendes Einarbeitungsprogramm unter Begleitung durch unseren Personalbereich unterstützt Dich beim Onboarding im Unternehmen und hilft Dir, Dein Fachwissen in gute Praxislösungen zu transferieren. Schneller Praxiseinstieg: Wir bereiten Dich ab dem ersten Tag mit Training-on-the-Job auf künftige Aufgaben vor. Das Traineeprogramm ist zunächst auf zwei Jahre befristet mit der Option, ggf. eine zukünftig freiwerdende Stelle übertragen zu bekommen.

Deine Hauptaufgaben:

- Du unterstützt bei der Analyse von Entwicklungen, Trends und Potentialen im Markt, um für unterschiedliche Zielgruppen passende Lösungen zu entwickeln.
- Im Rahmen von bereichsübergreifenden Projekten arbeitest Du an der zukunftsorientierten Aufstellung der Sparkasse mit.
- Du unterstützt aktiv die Weiterentwicklung des Produktportfolios unter Berücksichtigung von Marketingaspekten und regulatorischen Anforderungen (Produktgestaltung, Preise, Verkaufsförderung).
- Du lernst verschiedene Marktforschungsinstrumente (u.a. Aufbereitung von Kunden- und Wettbewerbsanalysen) kennen und wendest diese an.
- Du wirkst bei der Vertriebsplanung und Steuerung der Kundensegmente, Produkte und Vertriebskanäle mit.
- Du bist Impulsgeber und lernst andere Unternehmensbereiche kennen, um das bereichsübergreifende Verständnis (Schnittstellen) zu stärken und ein entsprechendes Netzwerk aufzubauen.
- Weiterhin unterstützt Du die Abteilung Vertriebsmanagement im operativen Tagesgeschäft.

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Praktische Berufserfahrung, vorzugsweise bei einem Finanzdienstleister, durch eine Berufsausbildung oder mehrmonatige Praktika erleichtern Deinen Einstieg.
- Du bist einsatzbereit, teamfähig und leistungsorientiert.
- Komplexe Sachverhalte erfasst Du schnell und systematisch, außerdem arbeitest Du strukturiert und eigenverantwortlich. Qualitativ hochwertige Arbeitsergebnisse sind für Dich selbstverständlich.
- Die Nutzung moderner Softwareanwendungen und von digitalen Lösungen ist für Dich selbstverständlich. Einen sicheren Umgang mit den MS-Office-Anwendungen setzen wir voraus.
- Du gehst aktiv auf Menschen zu und kommunizierst klar, wertschätzend und respektvoll.
- Du lässt Dich begeistern, bist engagiert und legst Wert auf ein gutes „Wir-Gefühl“ im Team.
- Das Geschäftsmodell „Sparkasse“ passt zu Deinen Werten und Vorstellungen.

Wir bieten:

- Spaß an der Arbeit in einem angenehmen Team mit abwechslungsreichen und anspruchsvollen Aufgaben.
- Eine attraktive Vergütung im Rahmen des TVöD-Sparkassen.
- Umfangreiche, attraktive Sozial- und Zusatzleistungen von denen Du profitieren kannst, wie z.B. Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Job-Ticket, 30 € mtl. zur Auswahl für Cafeteria-Leistungen (Zuschuss Kindereinrichtung, Sport/Fitnessstudio, Massagen oder Bike-Leasing).
- Du erhältst ein iPad, und bist somit von Anfang an digital unterwegs.
- Du kannst Deine Arbeitszeit flexibel gestalten und so berufliche und persönliche Interessen gut unter einen Hut bekommen.
- 31 Tage Urlaub. Einen Teil deines Einkommens kannst Du bei uns in zusätzlichen Urlaub wandeln.
- Qualifizierte Weiterbildung in einem innovativen Unternehmen.

Für eventuelle Fragen stehen Herr Funk, Abteilungsleiter Vertriebsmanagement (03641/679-2601) und Herr Schran, Referent Personalentwicklung/ Aus- und Fortbildung (03641/679-2112) sehr gern zur Verfügung.

Wenn Du dich angesprochen fühlst, bewerbe Dich mit Angabe des möglichen Eintrittstermines und Deiner Gehaltsvorstellung bis zum 31.10.2021 unter www.s-jena.de -> Ihre Sparkasse-> Karriere bei der Sparkasse -> Zur Stellenbörse.