

Technical Account Manager (w/m/d)



Geschäftsmodelle und Businessprozesse zu analysieren fordert Dich heraus? Deine Leidenschaft ist es, pragmatische Lösungen zu finden und diese umzusetzen? Dann suchen wir genau Dich für eine strategisch wichtige Position zwischen Vertrieb, Projektleitung und Entwicklerteam.



DEINE AUFGABEN

- Anspruchsvolle Kunden- und Inhouse-Projekte durchführen
- Interessenten, Neu- und Bestandskunden beraten, schulen und kundenspezifische Lösungen entwickeln
- Vertriebsprozess als technischer Berater begleiten



UNSERE ERWARTUNGEN

- hohe Affinität zu digitalen Geschäftsmodellen, E-Commerce und E-Invoicing
- (erste) Erfahrungen mit Datenbanken und objektorientierter Entwicklung
- Basiskenntnisse in Softwareentwicklung und Webtechnologien



DAS SIND WIR

- 2010 in Jena gegründet
- Anbieter von Softwareprodukten zur Automatisierung von Abrechnungs- und Buchhaltungsprozessen – zu 100% in Salesforce integriert
- unsere Kunden sind Unternehmen mit digitalen Geschäftsmodellen

Wir bieten flexible Arbeitszeitmodelle und finden garantiert die Variante, die am besten zu Dir passt. Bei **JustOn** erwartet Dich ein fröhliches, motiviertes Team, ein familienfreundliches und wertschätzendes Umfeld mit sehr kurzen Entscheidungswegen.

Worauf wartest Du noch?

Bewirb Dich jetzt

